

Demande induite et comportement des médecins

Ce cours vous est proposé par Jérôme Wittwer, Professeur des universités en économie, Université de Bordeaux, et AUNEGe, l'Université Numérique en Économie Gestion.

Quiz (une ou plusieurs réponses correctes)

1. Le modèle de la demande induite

- a. Suppose que la demande de soins soit déterminée (au moins partiellement) par les médecins
- b. Suppose l'absence d'asymétrie d'information entre les médecins et les patients
- c. Suppose l'irrationalité des médecins

2. Le modèle de la demande induite

- a. Suppose que les médecins maximisent leur revenu
- b. Suppose l'absence d'altruisme des médecins
- c. Suppose que les motivations des médecins sont uniquement extrinsèques

3. Un choc négatif de revenu

- a. Révèle un comportement d'induction de la demande s'il conduit à une augmentation de la demande de soins
- b. Ne permet en aucun cas de révéler un comportement d'induction de la demande par les médecins
- c. Réduit l'altruisme des médecins

4. La forte densité de médecins sur un territoire

- a. Augmente la concurrence entre médecins
- b. Favorise les comportement d'induction de la demande
- c. N'a pas de conséquence sur le comportement des médecins

5. La baisse du tarif d'un acte médical

- a. Permet de tester le modèle de la demande induite
- b. Se traduit nécessairement par la réduction du nombre d'actes prodigués
- c. Se traduit nécessairement par une baisse des dépenses de soins

6. Si le modèle de la demande induite est vérifié, la baisse du tarif d'un acte médical

- a. Va se traduire par une augmentation du nombre des actes dont les prix n'ont pas baissé
- b. Va se traduire nécessairement par une augmentation des dépenses de soins
- c. Va se traduire nécessairement par une baisse des dépenses de soins

7. L'altruisme parfait des médecins

- a. Se traduit par des comportements des médecins au seul bénéfice du patient
- b. Est une hypothèse nécessaire pour que le modèle de la demande induite soit vérifié
- c. Par l'absence d'induction de la demande

8. Les motivations intrinsèques

- a. Rendent compte des motivations qui ne sont pas attachées à des récompenses personnelles
- b. S'appellent également motivations extrinsèques
- c. S'opposent aux motivations extrinsèques qui désignent les motivations liées au bénéfice personnel

Références

Comment citer ce cours ?

Economie de la Santé, Jérôme Wittwer, AUNEGe (<http://aunege.fr>), CC – BY NC ND (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>).



Cette œuvre est mise à disposition dans le respect de la législation française protégeant le droit d'auteur, selon les termes du contrat de licence Creative Commons Attribution - Pas d'Utilisation Commerciale - Pas de Modification 4.0 International (<http://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>). En cas de conflit entre la législation française et les termes de ce contrat de licence, la clause non conforme à la législation française est réputée non écrite. Si la clause constitue un élément déterminant de l'engagement des parties ou de l'une d'elles, sa nullité emporte celle du contrat de licence tout entier.